

**STRATEGI *PERSONAL SELLING* DALAM MENINGKATKAN JUMLAH  
ANGGOTA PADA PRODUK SIMPANAN LEBARAN (SABAR) DI KSPPS  
BMT NU CABANG KADUR PAMEKASAN**

**SKRIPSI**

**OLEH:**

**ASRIYATUL JENNAH**

**NIM. 20160703020030**



**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI MADURA**

**2020**

**STRATEGI *PERSONAL SELLING* DALAM MENINGKATKAN JUMLAH  
ANGGOTA PADA PRODUK SIMPANAN LEBARAN (SABAR) DI KSPPS  
BMT NU CABANG KADUR PAMEKASAN**

**SKRIPSI**

Diajukan kepada Institut Agama Islam Negeri Madura  
Untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan  
Program Sarjana Strata (S1) Program Studi Perbankan Syariah

**OLEH:**

**ASRIYATUL JENNAH**

**NIM. 20160703020030**



**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI MADURA**

**2020**