

BAB IV

PAPARAN DATA, TEMUAN PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

A. Paparan Data

1. Profil Himpunan Pengusaha Online Pamekasan

Himpunan pengusaha online Internasional sebagai wadah bagi setiap sumber daya manusia dan potensi insane dalam mengembangkan dan mengaplikasikan ilmu pengetahuan dan keterampilan yang dimiliki guna mendukung peningkatan kualitas dan kuantitas taraf kesejahteraan hidup dalam berbagai sektor pembangunan yang dapat meningkatkan nilai tambah aktivitas, kreativitas dan produktivitas yang bernilai ekonomi kerakyatan. Untuk melakukan efesiensi dan efektivitas himpunan pengusaha online Internasional, untuk tertib dan efektivitas. Himpunan pengusaha online Internasional didirikan pada tanggal 22 Desember 2018 yang berpusat di Jakarta.

Himpunan pengusaha online Internasional sudah mulai beroperasi di Pamekasan pada tanggal 19 Mei 2019 yang bertempat di Gedung SMA Wachid Hasyim Jl. Parteker No.1 Pamekasan, Jawa Timur. Sejak diterbitkan Surat Keputusan Nomor: 09/DPD HIPO/JATIM/09/2019 tentang pengesahan susunan pengurus dewan pimpinan cabang himpunan pengusaha online Internasional Kabupaten Pamekasan periode 2019-2024.

2. Visi Misi dan Tujuan Himpunan Pengusaha Online Pamekasan

- Visi :

Himpunan Pengusaha online Internasional memiliki visi menjadi wadah atau institusi bagi masyarakat yang berorientasi pada aktivitas perekonomian secara online dalam mensejahterakan, mewujudkan kemandirian ekonomi dan peningkatan kesejahteraan sosial seluruh anggotanya serta pengembangan usaha kecil dan menengah dalam mewujudkan ekonomi bangsa yang tangguh dan berkeadilan.

- Misi :

1. Mewujudkan suatu sistem penyelenggaraan Organisasi yang mandiri baik secara ekonomi maupun sosial bagi kehidupan seluruh anggotanya.
2. Menjamin terselenggaranya perkembangan keilmuan, kualitas sumber daya, dan kegiatan-kegiatan ekonomi sosial organisasi dan anggota.
3. Mewujudkan suatu hubungan kerja sama yang setara dengan institusi atau lembaga di dalam negeri maupun luar negeri.
4. Mengendalikan pertumbuhan kesejahteraan dan meningkatkan kualitas hidup para anggota yang tangguh dalam mengikuti perkembangan dunia online ataupun digital di Indonesia.

- Tujuan

Pemberdayaan dan peningkatan taraf kesejahteraan hidup seluruh anggota sebagai bagian integral yang tidak terpisahkan dari masyarakat dalam memahami dan menggeluti perkembangan dunia yang serba online dan digitalisasi sehingga dapat menghasilkan anggota yang berkualitas setara,

bermartabat tinggi, dan bermanfaat bagi masyarakat serta mewujudkan kemandirian ekonomi bangsa.¹

3. Struktur Pengurus Organisasi Hipo

Susunan Pengurus

Dewan Pimpinan Cabang

Himpunan Pengusaha Online Internasional

Kabupaten Pamekasan

Periode 2019-2024

Dewan Pengurus

1. Ketua : Syamsul Hadi, S.Pd.i
2. Sekretaris : Khairul Anam, S.Pd
3. Bendahara : Syafii

Bidang-bidang

1. Bidang Organisasi : Jamaluddin, S.Pd
2. Bidang Pemberdayaan Ekonomi : Mahruki
3. Bidang Hukum dan Advokasi : Mohammad Ersyad
4. Bidang Pengembangan dan Pelatihan : Abdul Aziz, S.Pd
5. Bidang Kerja Sama dan Hubungan : Robi Noviyanto, SPd
6. Bidang Hubungan Masyarakat : Bahruddin Rosyidi, S.Si
7. Bidang Pemantauan dan Pelaporan : Mohammad Marsui

4. Problematika Bisnis Himpunan Pengusaha Online (Hipo) di Pamekasan

Adanya klasifikasi terkait keanggotaan dan perolehan profit yang cukup besar tersebut menjadi daya tarik tersendiri untuk bergabung di organisasi Hipo

¹ Dokumen Hipo Pamekasan

ini. Berdasarkan data yang diperoleh oleh peneliti di lapangan melalui wawancara, observasi dan dokumentasi maka Praktek problematika bisnis hipo merupakan sistem menginvestasikan atau mendonasikan uangnya kepada aplikasi online dengan cara uang tersebut keluar setiap hari berupa point dan point tersebut ditukar mejadi rupiah.

Berdasarkan hasil wawancara peneliti dengan ibu Ayu yang merupakan salah satu anggota Hipo memamaparkan bahwa:

“Saya ibu rumah tangga dengan dua anak dan janda mati. Kehidupan saya sangat pas-pasan, uang pensiun hanya bisa menyekolahkan anak-anak dan saya juga mempunyai salon kecil-kecilan. Saya mengenal hipo dari teman saya yang menawarkan untuk menjadi anggota hipo. Saya tertarik karena dalam keterangannya itu di hipo bisa mensejahterakan rakyat. Awal saya mencoba satu akun dengan loyalty 3 yaitu paket gold dengan jumlah Rp. 7500.000,- dengan menjadi anggota hipo Alhamdulillah saya bisa menyicil sepeda motor. Akan tetapi setelah saya menjadi anggota hipo beberapa bulan kemudian aplikasi hipo tidak bisa diakses kembali dan uang saya tidak bisa ditarik dan akhirnya mengakibatkan kerugian bagi saya”.²

Dari wawancara diatas dapat di simpulkan bahwa Ibu ayu telah menjadi anggota hipo akan tetapi setelah beberapa bulan kemudian aplikasi hipo tersebut tidak bisa diakses kembali dan akhirnya Ibu ayu mengalami kerugian dan tidak bisa meminta ganti rugi ke siapapun dikarenakan hipo tersebut berbasis online dan tidak tercantum asuransi di dalam perusahaan apabila hipo tersebut tidak bisa mencairkan uang anggota.

Selanjutnya peneliti melakukan wawancara dengan bapak Ali bagaimana proses menjadi anggota hipo. Berikut wawancaranya:

“Jadi awal saya menjadi anggota hipo tertarik dengan teman yang bergabung di anggota hipo. Saya tertarik karena untung yang di

² Wawancara langsung dengan Ibu Ayu, di Veteran Muda (11 juni 2021), pukul 10.00

dapatkan sangat besar, Saya yang hanya seorang pedagang kaki lima yang berjualan Es Teh dipinggir jalan yang pendapatannya cukup buat makan sehari-hari bersama anak dan istri. Karna ekonomi saya yang sangat pas-pasan lalu saya tertarik untuk menjadi anggota hipo dan saya mencoba mengikuti paket gold yaitu dengan jumlah Rp. 7500.000,- Saya tertarik menjadi anggota hipo agar keuntungan yang di dapatkan bisa buat tambah-tambah perekonomian keluarga saya. Akan tetapi setelah empat bulanan Aplikasi hipo itu tetap bisa dibuka akan tetapi tidak menerima keuntungan atau bonus yang keluar setiap harinya, akhirnya uang yang saya donasikan tidak bisa diambil kembali. kerugian yang saya alami cukup banyak akan tetapi saya sangat kecewa dengan menjadi anggota hipo. Saya tidak bisa menuntut siapapun dikarenakan waktu saya mendaftar dan mendonasikan uang saya sudah tertera kata-kata seperti apabila perusahaan tutup tidak ada ganti rugi dikarenakan sudah tertera bacaan bahwa anda telah mendonasikan uangnya kepada organisasi hipo dengan suka rela dan dalam keadaan sadar”.³

Dari wawancara di atas dapat disimpulkan bahwa bapak Ali bergabung menjadi anggota hipo hanya bertahan empat bulan saja dikarenakan point atau reward yang biasanya keluar setiap hari tidak keluar dan tidak bisa dikembalikan uang yang sudah di donasikan ke hipo. Jadi bapak Ali tertarik bergabung untuk menjadi anggota hipo karena ingin membantu perekonomian keluarganya akan tetapi malah membuat bapak Ali mengalami kerugian atas menjadi anggota hipo tersebut.

Selanjutnya peneliti melakukan wawancara dengan bapak Agus apa saja persyaratan menjadi anggota hipo. Berikut wawancaranya:

“Jadi awal saya menjadi anggota hipo harus mendownload terlebih dahulu di playstore berupa aplikasi hipo dan membayar iuran sebesar Rp 150.000,- yang berupa pin aktivasi kepada aplikasi hipo tersebut, bayarnya melalui transfer dengan mengirimnya ke rekening hipo. Setelah itu saya harus mempunyai email dan nomor hp agar bisa mendaftarnya dan memilih loyalty yang akan diikuti. Setelah akun saya aktif baru saya memilih loyalty yang akan di

³ Wawancara langsung dengan bapak Ali, di veteran muda (13 juni) pukul 19.00

donasikan kepada akun hipo tersebut dan saya mengambil loyalty 3 yaitu paket gold dengan jumlah Rp. 7500.000,-” dan keesokannya saya bisa menerima keuntungan atau reward dari hipo selama 1 tahun atau 365 hari.⁴

Dari wawancara diatas dapat disimpulkan dengan hanya membayar pin aktivasi sudah menjadi bagian dari anggota hipo. Apakah dengan semudah itu anggota mendonasikan uang sebesar Rp. 7500.000,- kepada aplikasi hipo yang hanya berbasis online tanpa melihat resiko kedepannya.

Kemudian peneliti melanjutkan wawancara dengan Ivon tentang bentuk transaksi di hipo. Berikut wawancaranya:

“Jadi bentuk dalam transaksi di hipo disesuaikan dalam mengikuti paket loyalty. Keuntungan atau bonus yang di dapatkan di terima setiap hari. Yang berupa point dan point tersebut ditukar menjadi rupiah dan bisa ditarik atau di whitdraw ke rekening saya yang telah tercantum di data hipo, penarikan reward atau bonus dapat ditarik setiap hari minimal Rp. 20.000,-“.⁵

Dari wawancara di atas reward yang didapatkan oleh anggota berupa point lalu ditukar menjadi rupiah. Hanya dengan cara seperti itu anggota bisa mendapatkan bonus atau reward dua kali lipat dalam satu tahun dari uang yang di donasikan kepada aplikasi hipo.

Kemudian peneliti melanjutkan kembali wawancara dengan ibu Suprapti tentang bagaimana keuntungan antara perusahaan dengan anggota hipo. Berikut wawancaranya:

“jadi keuntungan yang didapatkan oleh anggota dari perusahaan tergantung dari paket loyalty yang diikuti oleh anggota. Yang saya ikuti yaitu paket gold jadi keuntungan atau reward yang saya dapatkan perhari Rp. 52.500,- (selama 365 hari) atau dalam satu tahun sedangkan jika di total dalam satu bulan Rp. 1.575.000,- dan

⁴ Wawancara langsung dengan Bapak Agus, di veteran muda (16 juni 2021) pukul 15.30

⁵ Wawancara langsung dengan Ivon , di vetera muda (20 juni 2021) pukul 10.00

apabila di total dalam satu tahun reward yang di dapatkan yaitu sebesar Rp. 19.162.500,-. jadi reward atau bagi hasil yang di berikan oleh perusahaan kepada anggota 21% per bulan atau perharinya 0,7%”.⁶

Dari wawancara diatas keuntungan yang diberikan sangat tinggi oleh perusahaan hipo, dalam jangka waktu lima bulan anggota bisa saja balik modal dari reward atau keuntungan yang di berikan oleh perusahaan. Sangat berbeda jauh dengan bunga deposito atau investasi yang di jalankan di bank syariah atau bank Indonesia.

Peneliti kembali bertanya kepada bapak Yanto bagaimana anda bisa menjadi anggota hipo. Berikut wawancaranya:

“Awal saya mengikuti bisnis hipo itu karena ada saudara saya yang sudah menjadi anggota hipo sebelumnya, akhirnya saya mencoba-coba mengikuti paket loyalty 2 yaitu paket silver dengan jumlah Rp. 1500.000,- selang dua bulan ternyata saya tidak mendapatkan keuntungan lagi yang biasanya keuntungan itu keluar setiap hari di akun hipo saya. Selama saya mengikuti bisnis tersebut saya hanya menerima keuntungan sekitar kurang lebih Rp. 500.000,- saja, dan untungnya paket loyalty yang saya ikuti hanya sedikit sehingga kerugian yang saya alami tidak begitu banyak.”⁷

Dari wawancara diatas bapak Yanto bergabung dalam organisasi hipo itu mengatakan bahwa ada saudaranya yang bergabung dalam organisasi hipo dan akhirnya bapak yanto mencoba untuk mendonasikan uangnya kepada organisasi. Akan tetapi selang dua bulan bapak yanto tidak mendapatkan keuntungan kembali dan akhirnya bapak yanto mengalami kerugian.

Peneliti kembali bertanya kepada Ibu Nining. Berikut wawancaranya:

⁶ Wawancara langsung dengan Ibu Suprapti, di veteran muda (23 juni 2021), pukul 15.30

⁷ Wawancara langsung dengan Bapak Yanto, di Sersan Mesrul (15 Desember 2021), pukul 09.00

“Bisnis hipo ini sangat menggiurkan sekali, bagaimana tidak tergiur uang yang di donasikan bisa menjadi dua kali lipat. Dari dulu saya tidak pernah mengikuti bisnis online karena saya tidak percaya dengan hasil yang didapatkan karena ada teman saya pernah mengikuti salah satu bisnis di online istilahnya seperti menginvestasikan uangnya dan pada akhirnya teman saya itu kena tipu. Akan tetapi melihat teman-teman saya yang bergabung di organisasi hipo itu dan menawarkan saya untuk bergabung , dan saya mulai tertarik untuk bergabung dalam organisasi hipo tersebut. Lalu saya mendaftar paket loyalty 3 yaitu paket gold Rp. 7500.000,- saya merasakan nyaman bergabung dalam bisnis hipo . saya menjadi anggota hipo sudah hampir satu tahunan dan Alhamdulillah sebelum organisasi hipo itu bermasalah saya sudah menikmati hasilnya.”⁸

Dari wawancara di atas ibu Nining sudah hampir satu tahunan bergabung dalam organisasi hipo dan sudah menikmati hasilnya sebelum organisasi hipo bermasalah. Jadi ibu Nining tidak mengalami kerugian malah sudah balik modal dan mendapatkan keuntungan.

Selanjutnya peneliti bertanya kembali kepada bapak Hodairi. Berikut wawancaranya:

“jadi awal saya menjadi anggota hipo ada salah satu kerabat saya yang mengikuti organisasi hipo tersebut. Mengapa saya tertarik, karena sebelumnya saya pernah juga bergabung dalam bisnis online akan tetapi keuntungannya tidak sebanyak di hipo. Karena keinginan saya tinggi agar dapat keuntungan yang banyak dalam satu tahun saya mengikuti paket loyalty 4 yaitu paket platinum Rp.15.000.000.- keuntungan itu saya dapatkan setiap hari. Karna nafsu saya terlalu tinggi lalu saya mendaftar satu akun lagi dengan atas nama istri saya dan mengikuti paket loyalty 3 yaitu paket gold Rp.7500.000.- saat itu saya benar-benar nyaman dalam menjadi anggota hipo karena reward atau keuntungan yang saya dapatkan setiap hari kurang lebih Rp.150.000.- dan saya tarik ke rekening dalam tiga hari sekali.”⁹

Dari wawancara diatas bapak Hodairi memiliki dua akun hipo sekaligus karna bapak Hodairi terlalu ambisius untuk mendapatkan

⁸ Wawancara lewat Telepon dengan Ibu Nining (15 Desember 2021)

⁹ Wawancara langsung dengan Bapak Hodairi, di Sersan Mesrul (15 Desember 2021), pukul 11.00

keuntungan yang banyak dan bapak Hodairi merasakan kenyamanan dalam bergabung dalam organisasi hipo.

Selanjutnya peneliti melakukan wawancara dengan bapak Arif.

Berikut wawancaranya:

“Saya tau bisnis hipo dari teman kantor saya. Saya diajak bergabung dalam organisasi hipo itu karena reward yang diberikan sangat tinggi. Lalu saya mengikuti paket 2 yaitu paket silver Rp. 1500.000.- setelah selesai mendaftar saya sudah aktif menjadi anggota hipo kerjaan saya setiap hari memindahkan point ke rupiah yang diberikan oleh organisasi hipo. Setiap minggu sekali keuntungan yang di dapatkan saya tarik setiap minggunya. Setelah satu bulanan reward itu tidak keluar dan saya menanyakan di grup whatsapp organisasi tersebut katanya sudah terhenti dan tidak memberikan reward lagi meski aplikasinya tetap ada. Nasehat dari saya jika mau menginvestasikan uangnya saya harap investasikan ke yang benar benar aman seperti di bank contohnya.”¹⁰

Dari wawancara diatas yang dijelaskan oleh bapak Arif setelah satu bulanan bergabung dalam organisasi hipo tersebut, reward atau keuntungan sudah tidak keluar kembali karna organisasi hipo itu sudah terhenti akan tetapi aplikasinya atau situs hipo tetap ada. Bapak Arif bernasehat jika ingin mendapatkan keuntungan lebih baik uangnya di investasikan ke organisasi yang benar-benar aman seperti di bank contohnya.

Selanjutnya peneliti melakukan wawancara dengan bapak hasan.

Berikut wawawancaranya:

“pengalaman saya dalam bergabung dalam organisasi hipo ini. Karena saya ingin memiliki sepeda baru saya menjual sepeda saya dan hasil uangnya saya masukkan ke dalam organisasi hipo karena keuntuntungan yang saya baca itu sangat besar. Setelah saya bergabung dalam organisasi hipo itu saya mengikuti paket loyalty

¹⁰ Wawancara langsung dengan Bapak Arif, di Trunojoyo (16 Desember 2021), pukul 16.00

3 yaitu dengan jumlah Rp.7500.000.- dan keuntungannya yang saya dapatkan dari organisasi hipo itu saya buat untuk mengambil sepeda baru dengan menyicilnya. Setelah sekitar tujuh bulanan saya tidak menerima point atau reward dari organisasi hipo. Point itu tidak muncul pada aplikasi saya dan ternyata organisasi tersebut mengalami permasalahan dan akhirnya saya kesulitan untuk membayar cicilannya setiap bulannya.¹¹

Dari wawancara di atas dapat disimpulkan bapak Hasan mendonasikan uangnya kepada organisasi hipo ingin memiliki sepeda baru dengan menyicilnya setiap bulan dari keuntungan yang di berikan oleh organisasi hipo dan sekitar tujuh bulanan bapak hasan sudah tidak bisa menerima keuntungan kembali di karenakan reward atau point tidak muncul di aplikasi hipo karena organisasi mengalami permasalahan dan akhirnya bapak hasan kesulitan untuk membayar cicilan sepeda motornya setiap bulannya.

Berikut tokoh agama yang peneliti pilih untuk mendapatkan keterangan lebih lanjut dari permasalahan di atas yaitu ust.Ruslan effendi.

“menurut saya sebenarnya dalam menanam modal di perusahaan online ini boleh-boleh saja tergantung orangnya saja mau apa tidak untuk menanamkan modalnya di perusahaan tersebut. Di jaman sekarang ini yang semuanya dicanggihkan oleh elektronik, ingin meminjam uang saja secara online sudah bisa hanya bermodalkan ktp saja. Jika yang dipermasalahkan yaitu dengan adanya kata donasi dan memberikan keuntungan yang sangat besar itu bisa dikatakan dengan investasi yang memberikan bunga kepada pemilik dana yang telah mendonasikan dan menurut saya ini membahayakan ke orang yang telah mendonasikannya karena tidak tau uang itu di putar dalam bidang apa dan bisnis apa, apalagi pembagian seperti itu tidak sehat dan tidak benar. Apalagi sudah dipastikan keuntungannya, sama saja dengan mendahului Allah dan ini tidak di benarkan dalam Islam. Akan tetapi kembali kepada diri-sendiri jika seseorang itu memaksakan diri ingin menanamkan modal di dalam organisasi hipo itu harus menerima konsekuensinya

¹¹ Wawancara lewat Telepon dengan Bapak Hasan (17 Desember 2021)

yang sudah tertera didalam organisasi tersebut dan semua itu tergantung dari niat diri sendiri”¹².

Dari hasil wawancara yang telah peneliti lakukan kepada semua pihak termasuk tokoh agama dapat disimpulkan bahwa keuntungan dalam organisasi hipo ini boleh-boleh saja karena bukan hanya di organisasi hipo saja yang menanamkan modalnya dan memberikan keuntungan yang sangat besar. Akan tetapi kembali kepada diri-sendirinya dan harus lebih berhati-hati dalam memilih perusahaan.

B. Temuan Penelitian

Setelah dilakukan penelitian Problematika Bisnis Himpunan Pengusaha Online di Pamekasan. Peneliti mendapatkan informasi dan wawasan terkait bisnis organisasi himpunan pengusaha online. Adapun temuan peneliti ialah sebagai berikut:

1. Dana yang di gunakan untuk membeli paket pada aplikasi Hipo ini dikatakan dalam awal ketentuan bahwasanya dana tersebut berbentuk donasi bukan investasi, artinya para anggota secara sukarela memberikan dana tersebut untuk dikelola dan mendapatkan keuntungan sesuai ketentuan paket loyalty nya. Dan apabila terjadi kesalahan atau hal-hal yang menyebabkan kerugian maka itu akan sepenuhnya ditanggung oleh anggota dan bukan dari Hipo. Dana yang telah didonasikan tersebut akan hilang dan tidak dapat ditarik kembali.
2. Apabila dalam praktik Hipo menggunakan sistem donasi, maka para anggota yang telah memberikan dananya tentu tidak akan mendapatkan

¹² Wawancara langsung dengan tokoh agama ust.Ruslan Effendi,(30 juni 2021),pukul 16:00

keuntungan, karena sistem kesukarelaannya. Sama halnya dengan sedekah, mereka memberikan secara suka rela tanpa mengharapkan keuntungan apapun, atau timbal balik dari hal tersebut. Beda lagi dengan investasi, dimana orang yang memberikan modal untuk kerjasama tentunya akan mengharapkan keuntungan dari modal yang telah ia keluarkan.

C. Pembahasan

Dalam pembahasan ini, peneliti akan menjabarkan beberapa persoalan yang menjadi topik penelitian dalam skripsi ini.

1. Perspektif hukum Islam terhadap problematika bisnis himpunan pengusaha online di Kabupaten Pamekasan

Pengembangan ekonomi dan bisnis Islam dapat dilakukan dengan berbagai cara, diantaranya mengamati dan mengkaji sistem ekonomi dan bisnis konvensional yang berkembang dengan mengaitkannya dengan sumber ajaran Islam, yaitu Al-Qur'an dan as-Sunnah. Apabila sistem ekonomi dan bisnis tersebut tidak bertentangan dengan ajaran Islam, maka sistem tersebut dapat diakomodasikan ke dalam ekonomi dan bisnis Islam. Cara ini lebih mudah dilakukan karena hanya mencari praktik ekonomi dan bisnis di masyarakat yang tidak bertentangan dengan ajaran Islam, tetapi memiliki kelemahan yang fundamental karena sangat tergantung pada praktik yang sudah ada tanpa ada motivasi untuk merumuskan sendiri.

Salah satu bagian terpenting dari muamalah atau ekonomi dalam perspektif Islam adalah syarikah. Syarikah atau musyarakah mempunyai peran penting dalam dalam menggalang unit modal-modal kecil yang tidak

mungkin untuk diinvestasikan sendiri-sendiri, dengan terkumpulnya modal-modal tersebut menjadi satu, akan terbentuk kekuatan besar yang mampu menghadapi tantangan-tantangan yang muncul ditengan-tengah perjalanan investasi. Dengan dibantu teknologi modern, akan dapat dimanifstasikan manfaat yang besar bagi para investor maupun umat secara umum.

Musyarakah merupakan salah satu produk pendanaan berkualitas yang ditawarkan oleh perbankan Islam.¹³ Musyarakah ini sekilas merupakan akad yang didasarkan atas prinsip-prinsip syariah. Tetapi tentu belum bisa dikatakan bahwa akad ini telah memenuhi kualifikasi sebagai bagian dari akad-akad syariah. Karena, saat ini banyak sekali bermunculan bank dengan label syariah tetapi sesungguhnya tidak menerapkan sistem tersebut.

Menurut mayoritas penulis, syarikah dapat di klasifikasikan menjadi dua: *syarikah 'uqud* (perkongsian kontrak), dan *syarikah amlak* (perkongsian kepemilikan). Perbedaan ini terjadi karena kelompok pertama memandang *ma'na syarikah* secara lebih umum, berbeda dengan kelompok kedua yang lebih menyempitkan makna syarikah ke dalam kedua jenis yang disebutkannya.

Syarikah amlak adalah kepemilikan dua orang atau lebih atas suatu barang tanpa akad *syarikah* .para fuqaha berbeda pendapat dalam pembagian syarikah ini, hanya saja perbedaan ini terjadi karena perbedaan strategi pengaturan saja, yang intinya mereka sepakat akan adanya syarikah kepemilikan. Ada dua jenis *syirkah amlak*: a. *Syarikah ikhtiar*, yaitu syarikah yang terjadi karena usaha para partner (*syarik*), seperti membeli sesuatu,

¹³Fordebi . *Ekonomi dan Bisnis Islam*,182.

dihibahi atau diberi wasiat kemudian di terima, dengan demikian, keduanya atau semuanya menjadi partner (*musyarik*) dengan syarikah pemilikan. b. *Syarikah jabr*, yaitu syarikah yang terjadi tanpa diusahakan oleh para partner (*syarik*), seperti warisan. Dalam syarikah pemilikan, seorang partner dengan partner lainnya seperti orang asing dalam bagian masing-masing, tidak boleh mentasurafkannya tanpa seizin pemiliknya, karena masing-masing tidak punya hak dalam bagian syariknya.

Syarikah 'uqud adalah ungkapan dari transaksi perkongsian antara dua partner dalam modal dan profit, seperti definisi syarikah menurut Hanafiyah. *Syarikah 'uqud* dapat dimanifestasikan dengan mengadakan transaksi antara dua orang atau lebih untuk bersama-sama berdagang dengan hartanya, pekerjaan, reputasi, atau dengan harta salah satunya dan usaha dari yang lain. Transaksi ini mempunyai konsekuensi keharusan mentasarufkan harta mereka, ikut sertanya dalam mengambil profit dan menanggung risiko bila terjadi kerugian.¹⁴

Menurut ulama mazhab Malikiyah syarat-syarat bertalian yang bertalian dengan orang yang melakukan akad ialah merdeka, baligh dan pintar. Syafi'iyah berpendapat bahwa *syirkah* yang sah hukumnya hanyalah *syirkah inan* sedangkan *syirkah* yang lainnya batal.

Syirkah 'inan adalah *syirkah* di antara dua orang atau lebih yang masing-masing pihak berinvestasi secara bersama-sama mengelola modal yang terkumpul dengan kesepakatan bahwa keuntungan dan resiko kerugian ditanggung bersama. Dengan demikian, setiap pihak yang *bersyirkah*

¹⁴Fordebi, *Ekonomi Bisnis Islam*, 186-187.

member kontribusi modal dan berpartisipasi dalam kerja. Seberapa banyak kontribusi seluruh pihak dalam modal dan kerja dapat dibeda-bedakan sesuai kesepakatan bersama. Mazhab Hanafi, Hanbali, Ibnu Qadamah, Maliki dan Syafii sepakat bahwa transaksi ini dapat dilakukan meskipun mereka berbeda pendapat dalam segi proporsi pembagian keuntungan.¹⁵

Adapun rukun dan syarat-syarat syirkah 'inan sebagai berikut:

a. *Shighah*

Syarikah 'inan tercipta dengan semua hal yang menunjukkan adanya *syarikah 'inan*, baik dengan perkataan maupun pekerjaan. Contohnya perkataan, seperti dengan mengucapkan: kita bekerja sama (*isytirak*), atau kita berdagang bersama dengan harta kita dan keuntungan yang dikaruniakan oleh Allah kita bagi bersama dengan persentase sekian, dan kata-kata yang semisalnya, yang kemudian temannya menerimanya.

b. *Aqidan* (dua Partner)

Disyaratkan *'aqidan* untuk mempunyai otoritas dalam mewakili atau menjadi wakil, yang berarti disyaratkan setiap partner untuk memiliki kompetensi yang sempurna (*ahliyah kamilah*) yang menjadikannya punya otoritas untuk bertasharuf dengan menjadi wakil dan yang diwakilkan dalam satu waktu. Syarat ini telah disepakati oleh para fuqaha.

c. *Ma'qud 'Alaih* (Aset, Usaha dan Profit)

Rukun ini mencakup tiga unsure pokok: asset, usaha, dan keuntungan.

Berikut ini akan kita bahas syarat-syarat dari tiga unsure tersebut.

¹⁵Deny Setiawan , *JURNAL EKONOMI* Volume 21, Nomor 3 September 2013, 5.

1. Aset (*Mal*)

Yang dimaksud di sini adalah aset yang digalang dari kedua pihak yang melakukan transaksi untuk dijadikan modal musyarakah. Tidak disyaratkan persamaan dari setiap aset yang terkumpul. Syarat-syarat yang harus dipenuhi dalam rukun ini adalah sebagai berikut:

- a) Merupakan mata uang yang diakui umum dan dapat dipergunakan sebagai standard harga barang. Para fuqaha sepakat akan bolehnya syarikah dengan modal dinar dan dirham (mata uang), namun mereka berbeda pendapat dalam syarikah yang modalnya selain uang.
- b) Disyaratkan diketahui kadar, jenis, dan sifatnya, untuk menghindari terjadinya penipuan yang bisa mengakibatkan konflik saat pembagian profit. Meski ada perbedaan pendapat apakah harus diketahui dengan pasti pada waktu transaksi atau cukup setelahnya.
- c) Modal tidak boleh dari suatu utang yang menjadi tanggungan salah satu partner.

2. Usaha (*'Amal*)

Transaksi syarikah diwujudkan berdasarkan *wakalah* (*representation*) dan *amana* (kepercayaan), setiap partner mewakilkan dan mengizinkan partnernya untuk melakukan *tasharuf* (usaha) dengan asetnya, seperti yang telah menjadi tradisi dalam dunia bisnis,

setiap partner boleh melakukan aktivitas menjual, membeli dan menyewa.¹⁶

3. Profit (Keuntungan)

Selain itu, syarat-syarat profit (keuntungan) dalam akad syarikah dapat diperinci seperti di bawah ini:

- a) Bagian profit setiap partner ditentukan dengan persentase atau bagian secara umum (*juz 'un syai'*) dari profit konkret yang diperoleh seperti sepertiga, setengah, tidak boleh ditentukan kadar nominalnya seperti seratus ribu rupiah atau dua ratus ribu rupiah, karena transaksi ini menuntut tercapainya profit dalam syarikah, sedang penentuan kadar nominal seperti di atas berarti memastikan transaksi syarikah, karena boleh jadi profit yang di dapat hanya sebesar kadar nominal yang ditentukan saja, yang mengakibatkan tidak terwujudnya syarikah dalam keuntungannya, tentunya ini bertentangan dengan tujuan syarikah.
- b) Diketahui kadar presentasinya (dari keuntungan konkret), jika tidak diketahui, maka syarikah menjual batal, kecuali terdapat tradisi yang berlaku sebagai standard pembagian profit. Hal ini karena *jahalah* (tidak diketahuinya kadar) menyebabkan profit tidak bisa diserahkan, yang selanjutnya bisa terjadi konflik dan persengketaan, di samping itu karena profit merupakan objek transaksi, maka *jahalah* bisa menyebabkan rusaknya akad seperti dalam jual beli dan sewa.

¹⁶Fordebi, *Ekonomi dan Bisnis Islam*, 190-195.

- c) Yang dimaksud profit di sini adalah profit bersih setelah dipotong biaya operasional semuanya, dan pembagiannya berdasarkan kesepakatan, baik sama besarnya maupun berbeda.
- d) Sistem pembagian profit dan menanggung kerugian dalam pembagian profit diperbolehkan adanya perbedaan, meski besar nilai asset-asetnya sama. Sedang ketika terjadi kerugian dalam syarikah, kerugian ditanggung bersama sesuai dengan besar asset masing-masing anggota yang dikontribusikan dalam syarikah. Ini dilakukan ketika kerugian terjadi karena kondisi yang tidak diprediksikan oleh partner. Sedang ketika terjadi karena kelalaian seseorang partner, atau tindakannya yang melanggar kesepakatan bersama, maka seorang partner yang lalai atau melanggar kesepakatan sendiri yang menanggung kerugian tersebut.¹⁷

Himpunan Pengusaha Online (HIPO) merupakan salah satu organisasi bisnis yang berada dibawah naungan Kementerian Hukum dan Hak Asasi Manusia (KEMENKUMHAM). Organisasi ini berdiri sejak diterbitkannya Surat Keputusan Nomor: AHU-0000539.AH.01.07.TAHUN 2019, yang merupakan organisasi atau perkumpulan resmi sebagai wadah dan berkumpul para pengusaha online untuk diberi fasilitas edukasi secara online dengan harapan agar bisnis yang digeluti bias berkembang dengan pesat, dengan tujuan untuk meningkatkan taraf hidup setiap anggota untuk

¹⁷Fordebi, *Ekonomi dan Bisnis Islam*, 196-197

menjadi masyarakat memahami dan menggeluti perkembangan dunia yang serba online.¹⁸

Untuk mempermudah dalam mengelola bisnis tersebut, organisasi HIPO membentuk cabangnya baik di tingkat Provinsi maupun tingkat kabupaten atau kota. Salah satu cabang HIPO ditingkat kabupaten, yaitu HIPO Pamekasan yang berlokasi di Jl. Parteker No.1 Pamekasan Jawa Timur. HIPO di Pamekasan sudah mulai beroperasi sejak tahun 2019, dan mulai banyak diminati pada tahun 2020 hingga sekarang. Di Pamekasan cara merekrut anggota baru dilakukan dengan dua cara, ada yang secara langsung seperti metode antar jemput bola yaitu didatangi secara langsung si calon investor, atau donatur, ada juga yang mengajak calon investor melalui media online, pamphlet, brosur dan lain-lain.

Untuk menjadi anggota hipo terdapat beberapa syarat tertentu. Dalam hipo sistem keanggotaan dibagi menjadi dua bagian yaitu anggota biasa dan luar biasa. Anggota biasa adalah setiap warga Negara Indonesia yang sudah berumur 17 tahun, mendaftar dan memenuhi persyaratan sebagai anggota sedangkan anggota luar biasa adalah warga Negara Indonesia yang memiliki komitmen dan kontribusi yang tinggi terhadap perkembangan organisasi hipo di Indonesia dan telah disetujui oleh rapat pengurus harian.

Untuk proses penerimaan anggota biasanya harus mengajukan permohonan tertulis sebagai anggota, mengisi formulir pendaftaran anggota, mengirimkan persyaratan dan dokumentasi, bersedia di verifikasi

¹⁸ Dokumen hipo

oleh tim yang dibentuk oleh pengurus hipo dan menandatangani persetujuan dan bersedia aktif mengikuti kegiatan yang diselenggarakan oleh hipo dan selanjutnya membayar uang pangkal dan iuran wajib tahunan anggota serta iuran lain sesuai ketentuan dan peraturan organisasi. Setiap anggota memiliki hak dan kewajiban sebagai berikut:

1. Hak dan kewajiban anggota biasa
 - a. Mengeluarkan pendapat atau mengajukan usul baik lisan dan maupun tertulis kepada organisasi hipo
 - b. Mengikuti rapat-rapat yang diselenggarakan oleh organisasi hipo
 - c. Mengikuti kegiatan-kegiatan organisasi hipo
 - d. Memilih dan atau dipilih menjadi pengurus organisasi hipo
 - e. Mendapatkan pembinaan dari organisasi hipo
 - f. Membayar uang pangkal keanggotaan dan iuran wajib
 - g. Menjunjung tinggi dan melaksanakan hasil musyawarah
 - h. Mempertahankan kehormatan dan martabat organisasi hipo
2. Hak dan kewajiban anggota luar biasa
 - a. Mengeluarkan pendapat atau mengajukan usul baik lisan maupun tertulis kepada organisasi hipo
 - b. Mengikuti rapat-rapat yang diselenggarakan oleh organisasi hipo
 - c. Menjunjung tinggi dan melaksanakan hasil musyawarah
 - d. Mempertahankan kehormatan dan martabat organisasi hipo¹⁹

Dalam bisnis HIPO ini, selain terdapat klasifikasi anggota, terdapat pula pilihan paket loyalty yang dapat dipilih oleh calon investor. Paket

¹⁹ Dokumen HIPO Pamekasan

tersebut berbeda-beda mulai dari paket Basic, paket Silver, Paket Gold, dan Paket Platinum, masing-masing paket tersebut memiliki ketentuan-ketentuan yang berbeda, baik dari segi dana yang diinvestasikan dan juga dari profit dan atau bonus yang akan diperoleh setiap bulannya. Semakin besar modal yang diinvestasikan maka semakin besar pula bonus yang didapat. Mayoritas anggota HIPO di Pamekasan memilih paket Gold dan Platinum dengan alasan karena profit yang didapatkan lebih besar.

Sistem pengelolaan dana dan kegiatan HIPO dilakukan secara online, mulai dari awal registrasi, pendaftaran anggota, pemilihan paket, transaksi modal, bonus dan hal-hal lainnya mayoritas dilakukan secara online melalui aplikasi HIPO yang biasa di download di Playstore maupun Appstore.

Dalam syirkah juga terdapat dua teknik investasi, diantaranya:

- a. Teknik investasi langsung (*al istitsmar al mubasyir*), yaitu bank Islam sendiri melakukan transaksi-transaksi, melaksanakan proyek-proyek atau turut serta dalam beberapa proyek yang telah beroperasi dan langsung turut campur dalam perencanaan, kontrol, pelaksanaan dan seterusnya.
- b. Teknik investasi tidak langsung (*al istitsmar ghairu al mubasyir*), dengan memberikan dana kepada pihak yang mampu mengeksploitasikannya, mempunyai kapabilitas dan dapat dipercaya.²⁰

²⁰Fordebi, *Ekonomi Bisnis Islam*, 189.

Untuk kegiatan pertemuan diadakan tiap 6 bulan sekali yang dihadiri oleh anggota HIPO baik dari tingkat Provinsi maupun tingkat Kabupaten / Kota. Agenda pada pertemuan tersebut biasanya meruakan kegiatan seminar yang dilakukan untuk mengedukasi para pengurus tingkat Kota dan juga anggota HIPO terkait HIPO kedepannya agar bisa berjalaan dengan lancer dan maksimal.

Sedang untuk HIPO di Pamekasan untuk kegiatan pertemuan rutin dilakukan setiap satu minggu sekali di kantor cabang yang dihadiri oleh pengurus cabang dan anggota-anggotanya. Pertemuan ini bertujuan untuk mengedukasi para anggota agar mereka bisa mencari ataupun mengajak calon donator agar mau bergabung dan berkontribusi dengan HIPO Pamekasan.

Ketertarikan anggota untuk bergabung di HIPO Pamekasan ini dikarenakan banyaknya keuntungan yang akan mereka peroleh nantinya. Keuntungan yang dicapai oleh anggota bisa melebihi dari 2 kali lipat dari uang yang diinvestasikan tiap tahunnya. Bahkan keuntungan ini, lebih besar dari bank-bank pada umumnya.

Dalam Fatwa Dewan Syari'ah Nasional NO: 08/DSN-MUI/IV/2000 Tentang Pembiayaan Musyarakah, keuntungan harus dikuantifikasi dengan jelas untuk menghindari perbedaan dan sengketa pada waktu alokasi keuntungan atau penghentian musyarakah. Setiap keuntungan mitra harus dibagikan secara proporsional atas dasar seluruh keuntungan dan tidak ada jumlah yang ditentukan di awal yang ditetapkan bagi

seorang mitra. Seorang mitra boleh mengusulkan bahwa jika keuntungan melebihi jumlah tertentu, kelebihan atau prosentase itu diberikan kepadanya. Sistem pembagian keuntungan harus tertuang dengan jelas dalam akad. Terkait kerugian harus dibagi di antara para mitra secara proporsional menurut saham masing-masing dalam modal.

Para investor HIPO Pamekasan yang sudah mendaftar dan registrasi melalui aplikasi akan diarahkan untuk memilih paket loyalty sesuai petunjuk yang ada dalam aplikasi. Para calon anggota HIPO harus mematuhi ketentuan-ketentuan (perjanjian) yang telah ditetapkan oleh HIPO pusat tanpa bisa mengajukan complain apabila terjadi ketidaksesuaian dengan mereka, secara tidak langsung kesepakatan kerjasama tersebut dibuat oleh satu pihak tanpa melibatkan pihak yang lainnya. Dan pihak yang menjadi anggota tersebut harus menerima segala konsekuensi seperti kerugian sepenuhnya akan ditanggung oleh pihak anggota atau investor bukan dari HIPO meskipun pihak anggota bukan penyebab terjadinya kelalaian. Anggota investor tidak mendapat kejelasan tentang pengelolaan dana yang telah diinvestasikan dan juga pendapatan maupun kerugian dana hasil pengelolaannya tersebut. Sedangkan dalam Kompilasi Hukum Ekonomi Syariah Pasal 177 dijelaskan bahwa Nilai kerugian dan kerusakan yang terjadi bukan karena kelalaian para pihak dalam syirkah al-‘inan, wajib ditanggung secara proporsional. Keuntungan yang diperoleh dalam syirkah ‘inan dibagi secara proporsional.

2. Faktor Pendukung dan Penghambat Bisnis Himpunan Pengusaha Online (HIPO)

Faktor pendukung dalam bisnis HIPO diantaranya:

1. Faktor Intern

- a. Faktor organisator, administrasi dan keuangan yang berhubungan dengan pelaksanaan kegiatan dewan pimpinan pusat himpunan pengusaha online internasional yang mempunyai pengaruh terhadap pembinaan dan keberhasilan untuk mencapai maksud dan tujuan dewan pimpinan pusat himpunan pengusaha online internasional
- b. Usaha dana dan sponsorship

2. Faktor Lingkungan

- a. Perkembangan pengurus dan anggota dewan pimpinan pusat himpunan pengusaha online internasional
- b. Kegiatan sosial kemanusiaan dan kemasyarakatan berdasarkan aspirasi semua golongan dan segenap lapisan masyarakat serta seluruh jajaran pemerintah daerah
- c. Hubungan yang harmonis antara pengurus dan anggota dewan pimpinan pusat himpunan pengusaha online internasional
- d. Hubungan yang harmonis antara pengurus dan anggota dewan pimpinan pusat himpunan pengusaha online internasional
- e. Usaha dan dana sponsorship yang bersifat tidak mengikat

3. Faktor Kebijakan Pemerintah

- a. Memfasilitaskan kegiatan dewan pimpinan pusat himpunan pengusaha online internasional sebagai salah satu upaya peningkatan penghasilan dalam pemenuhan kebutuhan hidup dan pengembangan ekonomi masyarakat, pengembangan infrastruktur ekonomi dan

keuangan untuk menunjang pertumbuhan kesejahteraan masyarakat melalui pemberdayaan masyarakat dan manajemen kemitrausahaan yang harus didukung sepenuhnya oleh seluruh jajaran Pemerintah Daerah.

- b. Sosialisasi undang-undang, peraturan pemerintah, keputusan materi peraturan daerah dan produk-produk hukum positif lainnya.²¹

Sedangkan faktor penghambatnya yaitu kurangnya usaha sosialisai dan promosi tentang bisnis HIPO sehingga banyak orang yang yang belum mengetahui tentang hal ini, khususnya yang tidak memiliki smartphone. Selain itu keterbatasan pengetahuan seseorang dalam menggunakan e-commers atau bisnis yang berbasis online. Juga ketidakjelasan sistem pengelolaan dananya mengurangi trus (tingkat kepercayaan) masyarakat terhadap bisnis HIPO ini.

²¹Dokumen Hipo, 21-22