

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Kontek Penelitian	1
B. Fokus Penelitian.	5
C. Tujuan Penelitian.....	5
D. Kegunaan Penelitian.....	5
E. Definisi Istilah	6
F. Kajian Terdahulu.....	7
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	13
A. Konsep Umum Strategi Pemasaran.....	13
1. Pengertian Strategi.....	13
2. Tingkat-Tingkat Strategi.....	14
3. Tipe-Tipe Strategi.....	15
4. Pengertian Pemasaran (Marketing).....	16
5. Strategi Pemasaran.....	17
6. Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>).....	18
B. Strategi Pelayanan.....	19
1. Pengertian Pelayanan Prima.....	19
2. Pentingnya Pelayanan Prima.....	21
3. Strategi Meningkatkan Pelayanan Prima.....	22
C. Kualitas Layanan.....	24

1. Pengertian Kualitas Layanan.....	24
2. Penilaian Kualitas Layanan.....	25
3. Dimensi Kualitas Layanan.....	26
4. Strategi Kualitas Layanan.....	38
D. Loyalitas Nasabah.....	29
E. Perilaku Konsumen	32
F. Kerangka Konseptual.....	35
BAB III METODE PENELITIAN	37
A. Pendekatan dan Jenis Penelitian.....	37
B. Kehadiran Peneliti.	38
C. Lokasi Penelitian.	38
D. Sumber Data.	38
E. Prosedur Pengumpulan Data.	40
F. Analisis Data.	42
G. Pengecekan Keabsahan Data.....	43
H. Tahapan-tahapan Penelitian.	44
I. Sistematika Pembahasan.....	45
BAB IV GAMBARAN UMUM, PAPARAN DATA, TEMUAN PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	47
A. Gambaran Umum	47
B. Paparan Data	55
C. Temuan Penelitian.....	66
D. Pembahasan.....	71
BAB V PENUTUP	75
A. Kesimpulan	75
B. Saran.....	76
DAFTAR RUJUKAN	77
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	
LAMPIRAN-LAMPIRAN	
RIWAYAT HIDUP	