

DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah	9
C. Tujuan Penelitian.....	9
D. Asumsi Penelitian.....	10
E. Hipotesis Penelitian.....	11
F. Kegunaan Penelitian.....	11
G. Ruang Lingkup Penelitian	12
H. Definisi Istilah	14
I. Kajian Penelitian Terdahulu.....	15
BAB II KAJIAN PUSTAKA	19
A. Kajian Teoritik	19

1. Kajian Teoritik Tentang Perilaku Konsumen.....	19
2. Kajian Teoritik Tentang Kualitas Produk.....	21
3. Kajian Teoritik Tentang <i>Personal Selling</i>	25
4. Kajian Teoritik Tentang Keputusan Pembelian	35
BAB III METODE PENELITIAN.....	42
A. Rancangan Penelitian	42
B. Populasi dan Sampel	44
C. Sumber Data.....	46
D. Instrumen Penelitian.....	47
E. Pengumpulan Data	49
F. Analisis Data	50
BAB IV DESKRIPSI, PEMBUKTIAN HIPOTESIS DAN PEMBAHASAN	
A. Deskripsi Data.....	62
B. Pembuktian Hipotesis.....	79
C. Pembahasan.....	83
BAB V PENUTUP.....	88
A. Kesimpulan.....	88
B. Saran.....	89
DAFTAR PUSTAKA	90
LAMPIRAN	94