

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i
HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	10
C. Tujuan Penelitian	10
D. Asumsi Penelitian	11
E. Hipotesis penelitian.....	11
F. Kegunaan Penelitian.....	12
G. Ruang Lingkup Penelitian.....	13
H. Definisi Istilah.....	14
I. Kajian Peneliti Terdahulu	16
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	21
A. Kajian Teoritik	21
1. Manajemen Pemasaran	21
2. Pemasaran dalam Perekonomian Islam.....	23
3. Strategi Pemasaran	24

4. Personal Selling	28
5. Kualitas Pelayanan	32
6. Perilaku Konsumen.....	36
7. Keputusan Konsumen.....	41
8. Pembiayaan<i>Murabahah</i>.....	45
BAB III METODE PENELITIAN	57
A. Rancangan Penelitian.....	57
B. Populasi dan Sampel.....	58
C. Sumber dan Jenis data	58
D. Instrumen Penelitian	59
E. Teknik Pengumpulan data	61
F. Analisis data.....	62
BAB IV DESKRIPSI, PEMBUKTIAN HIPOTESIS, DAN PEMBAHASAN	71
A. Deskripsi Data.....	71
B. Pembuktian Hipotesis.....	91
C. Pembahasan.....	96
BAB V PENUTUP.....	102
A. Kesimpulan.....	102
B. Saran	103
DAFTAR RUJUKAN	105
LAMPIRAN-LAMPIRAN	109