

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....
HALAMAN JUDUL
HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
ABSTRAK	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
DAFTAR ISI	v
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah.....	6
C. Tujuan Penelitian	7
D. Asumsi Penelitian	7
E. Hipotesis Penelitian	8
F. Kegunaan Penelitian	9
G. Ruang Lingkup Penelitian	11
H. Definisi Istilah.....	12
I. Kajian Terdahulu	13
BAB II LANDASAN TEORI.....	17
A. Manajemen Pemasaran	17
B. Kualitas Pelayanan.....	18

C. Personal Selling	22
D. Pengambilan Keputusan	31
E. Produk Simpanan Suka Rela	37
BAB III METODE PENELITIAN	39
A. Rancangan Penelitian.....	39
B. Populasi dan Sampel	40
C. Sumber Data	42
D. Instrumen Data	43
E. Pengumpulan Data	44
F. Analisis Data	45
BAB IV DESKRIPSI, PEMBUKTIAN HIPOTESIS, DAN PEMBAHASAN.....	56
A. Deskripsi Data	56
B. Pembuktian Hipotesis	77
C. Pembahasan	83
BAB V PENUTUP	86
A. Kesimpulan.....	86
B. Saran	87
DAFTAR RUJUKAN	88
LAMPIRAN-LAMPIRAN.....	91
RIWAYAT HIDUP	121