

BAB IV

PAPARAN DATA, TEMUAN PENELITIAN, DAN PEMBAHASAN

A. Paparan Data

1. Gambaran Umum Pasar Kolpajung

a. Letak geografis

Kolpajung adalah satu kelurahan yang berada di wilayah kecamatan pamekasan. kabupaten pamekasan. provinsi jawa timur. sejarah terbentuknya desa kolpajung yaitu dimulai dari zaman penjajahan belanda. Yang konon katanya “ waktu zaman penjajahn belanda ada seorang tamu dari negeri belanda yang berjunjung ke pamekasan tamu tersebut ingin berkeliling di pamekasan dengan jalan kaki. Pada saat tamu tersebut berjalan kaki ke sebuah desa kecil yang di kelilingi pemakaman. Tiba-tiba turun hujan yang sangat deras. Saat itu juga tiba-tiba ada payung terbang secara ajaib entah dari mana asal payung tersebut. Sehingga payung tersebut menutupi para tamu dari belanda . dan payung yang terbang tersebut mengikuti para tamu dari belanda kemana pun mereka berjalan kaki. Sehingga membuat para tamu tidak keujanan konon payung tersebut berwarna putih dan sangat lebar sehingga membuat para tamu terkejut dan keheranan dengan adanya payung yang berterbangan tersebut.

Ternyata payung tersebut adalah utusan dari Raden Ronggosukowati. Karna beliau pada saat jadi raja sekaligus Bupati pertama di Pamekasan . beliau adalah orang yang sangat sakti. Akhirnya

para tamu dari belanda tersebut bertanya pada salah satu ajudan yang menemaninya berjalan kaki “ Benda apa itu yang terbang “ ajudan tersebut lalu menjawabnya benda tersebut adalah payung .” warga tersebut yang ikut menyaksikan pula berkata “ itu payung yang bisa terbang” pada saat kejadian itulah warga setempat menamai desa “ kolpajung” nama Desa kolpajung di angkat dari Bahasa Madura yang berarti “ Kol” yang dikenal sebagai angkutan umum. Seperti ojek. Sedangkan “ pajung” menjadi payung . jadi kolpajung adalah ojek payung atau angkutan payung . itulah asal muasal dari desa kolpajung. Batas yang di miliki oleh desa kolpajung . yaitu:

Batas Utara : Kowel

Batas Timur :Lawangan Daya

Batas Selatan : Barurambat

Batas Bara : Gladak Anyar

b. Sejarah Pasar Kolpajung

Pasar Kolpajung merupakan pasar rakyat atau yang sering disebut pasar tradisional, pasar kolpajung ini terletak disalah satu kelurahan yang berada di wilayah pamekasan, kecamatan pamekasan, kabupaten pamekasan, jawa timur Indonesia, dengan kode pos 69314, pasar kolpajung merupakan pasar yang menyediakan berbagai jenis sepeda motor. pasar sepeda motor di kolpajung disini dimulai dari jam 15:00 sampai 17:30 sehingga waktu nya hanya sebentar, pasar sepeda dikolpajung ini telah beroperasi sangat lama. Pasar kolpajung berdiri sejak tahun 1999 dan memiliki luas 19.344 M,.

Sedangkan penghuni yang ada dipasar kolpajung meliputi diantaranya mulai dari sembako, konveksi, alat-alat dapur serta pedagang merancang, dan lain sebagainya yang mana jumlah pedagang dipasar kolpajung pamekasan sebanyak 975 orang. Dimana para pedagang tersebut memiliki tempat (kios) masing masing diantaranya:

- a. Toko : 155 Pedagang
- b. Los : 444 orang
- c. Kios : 240 orang
- d. Lapak : 136 orang

Sedangkan disore harinya pasar kolpajung ditempati oleh persatuan sepeda motor bekas serta pedagang sepeda motor bekas, sepeda motor yang ada dipasar kolpajung kebanyakan masih layak untuk dipakai sehari-hari, karena selain harga murah, juga bisa dinego, sepeda motor bekas juga banyak diminati oleh kalangan masyarakat terutama masyarakat pedesaan, tempat jual beli sepeda motor bekas bermula dari jalan kesehatan, namun karena ada kebijakan dari pemerintah pamekasan maka tempat jual beli sepeda motor pindah ke pasar kolpajung.⁶¹

2. Data Lapangan

Berdasarkan penelitian yang dilakukan . peneliti akan memaparkan hasil wawancara yang telah dilakukan kepada para makelar. Pembeli. Serta penjual. Sepeda motor bekas di pasar sore kolpajung kabupaten Pamekasan. adapun Data yang peneliti kumpulkan di lapangan

⁶¹ <https://Pamekasan.kab.go.id>

tidak lepas dari fokus penelitian dan tujuan penelitian itu sendiri. Maka laporan ini peneliti ingin memaparkan data yang sesuai fokus penelitian.

Didalam jual beli sepeda motor bekas dikolpajung akan ada yang namanya pihak ketiga yaitu makelar yang akan membantu proses terjadinya suatu jual beli. Makelar dikolpajung disini terkadang mengambil sejumlah keuntungan dari harga sepeda motor yang dijualnya tanpa sepengetahuan pemilik sepeda, proses inilah yang menjadi rahasia umum dikalangan makelar sepeda motor yang ada dipasar kolpajung.⁶²

a. Bagaimana Pratik Makelar Dalam Melakukan Transaksi Sepeda Motor Di Pasar Kolpajung Pamekasan

Berdasarkan dengan pertanyaan diatas peneliti menanyakan langsung kepada bapak Sodiq selaku makelar dipasar kolpajung yakni sebagai berikut:

“Saya sendiri menjadi makelar hampir 20 tahun, kalau saya sendiri cara jual belinya pertama jika ada calon pembeli saya layani, terus kami tanyakan sepeda merk apa yang mau dibeli setelah berbincang-bincang sangat lama barulah saya menentukan harga dipenentuan harga ini saya mengambil keuntungan tanpa sepengetahuan calon pembeli, saya mengambil keuntungan Cuma 100 samapai 500, itupun kadang saya masih minta ke orang yang punya sepeda nya dek, karna tugas saya disini Cuma perantara, kadang saya kalau ada pembeli yang pernah complain tidak saya layani dek, karena seeped yang dibeli kesaya itu dalam keadaan iya bisa dibilang masih bagus gitu dek,”⁶³

Bedasarkan kesimpulan wawancara diatas yaitu, makelar dipasar kolpajung makelar mengambil upah dari dua belah pihak, makelar tidak bertanggung jawab apabila ada pembeli yang complain.

⁶² Samsuddin, Makelar Sepeda Motor Kolpjung, Wawancara Langsung, (26 Mei 2022)

⁶³ Bapak Sodiq Selaku Makelar Dijual Beli Sepeda Motor. Wawancara Langsung. (26 Mei 2022) Di Kolpajung.

Peneliti juga menanyakan langsung kepada bapak agus, mengenai awal mula menjadi makelar dipasar kolpajung yakni sebagai berikut:

“kalau boleh jujur, saya pertamanya Cuma ikut temen saya dia juga makelar dipasar ini. Tapi dia sudah berhenti, saya menjadi makelar sekitaran 2.5 tahun, saya menjual sepeda motor tidak menentu perbulannya, kadang iya cuma laku 2 sampai 4 unit, saya mengambil upah Cuma 250.000 per unit, jual belinya disini sangat gampang dilakukan dari mulai memasang harga terus tawar-menawar, jika sudah ada kesepakatan langsung melaksanakan transaksi, alhamdulillahnya saya tidak pernah di complain oleh pembeli.”⁶⁴

Kesimpulan yang dipetik dari hasil wawancara bapak agus yaitu mengambil upah 250.000 dalam satu sepeda motor yang terjual, beliau juga tidak pernah mendapatkan complain dari pembeli.

Peneliti juga menanyakan langsung kepada bapak kardi selaku makelar, mengenai Pratik makelar dikolpajung dalam transaksi sebagai berikut:

“sebenarnya pekerjaan makelar ini Cuma sampingan, saya menjadi makelar kurang lebih iya 1 tahunlah dek, lagian upah yang didapat iya Cuma 100 san.cukuplah kalau mau beli rokok dan bensin, karna calon pembeli juga sudah tau kalau beli lewat makelar pasti harganya dinaikkan, untuk Pratik serta transaksinya saya hanya Cuma menjualkan, nanti transaksinya iya kalau sudah deal baru melakukan transaksi tukar menukar yang paling penting surat-surat sepedanya seperti surat STNK. BPKB, serta KTP. Itu saja yang diperlukan intinya iya tidak ribet lah dek.”⁶⁵

Pratik makelar dalam transaksi sepeda motor menurut bapak kardi sangatlah gampang hanya memerlukan surat-surat STNK. BPKB. Serta KTP. Namun beliau mengatakan bahwa makelar sudah mengerti jika membeli sepeda motor lewat makelar harga sudah mulai dinaikkan.

⁶⁴ Bapak Agus. Makelar. Wawancara Langsung. (26 mei 2022). Di Kolpajung

⁶⁵ Bapak Kardi. Selaku Makelar Sepeda Motor. Wawancara Langsung. (26 Mei 2022)

Pertanyaan yang tidak jauh berbeda peneliti juga tanyakan kepada bapak samsuddin selaku makelar dipasar kolpajung. Sebagai berikut:

“saya menjadi makelar hampir ada lah kalau 10 tahun, kalau boleh jujur saya pernah di complain oleh pembeli saya karena sepeda yang dibeli ternyata mengalami kerusakan. Pas saat saya dicomplain langsung saya musyawarahkan bersama, saya langsung tanggung jawab, tapi saya juga minta upah lagi iya hitung-hitung buat tambahan, sebelum saya melakukan kesepakatan saya memasang harga yang awalnya harga 6.500, 000, saya pasang 7.000 supaya ketika mendapatkan bonus tidak Cuma 100, tapi 300. Kan lumayan enak,⁶⁶

Kesimpulan yang diambil dari wawancara bapak samsuddin di atas beliau menjadi makelar sudah 10 tahun. Cara beliau mengambil keuntungan yaitu dari mulai menaikkan harga dagang dan dari pembeli yang melakukan complain misalnya ada kerusan lalu diperbaiki.

Selanjutnya peneliti juga mewawancari bapak umar selaku penjual sepeda motor kepada makelar dipasar kolpajung yaitu sebagai berikut:

“awalnya saya ingin jual sepeda tapi bingung mau dijual daimana, lalu saya dikasih tau temen disuruh jual kepada makelar, ternyata sistem jual beli makelar menurut saya kurang bagus karena sepeda saya vario 150 tecno mau dijual 16.500.000, malah ditawar 14.500,000, harga belinya rendah Cuma pas waktu itu saya lagi butuh uang banget, ternyata belum saya pergi ada pembeli datang kebetulan ingin membeli sepeda punya saya, lalu saya amati ternyata makelar memasang harga 16.500.000. sampai akhirnya deal, di harga 16.000.000.tenyata keuntungan yang didapat makelar 1.500.000. hanya sekejap disilah saya mulai tidak suka menggunakan makelar.⁶⁷

Berdasarkan hasil wawancara diatas maka dapat disimpulkan keuntungan yang diperoleh makelar dalam sekejap bisa mencapai

⁶⁶ Bapak Samsuddin. Selaku Makelar Sepeda Motor. Wawancara Langsung. (26 Mei 2022)

⁶⁷ Bapak Umar Selaku Penjual Sepeda Motor. Wawancara Langsung (26 Mei 2022)

1.500.000. dan bapak umar mengetahui bahwa sepeda yang dijual kepada makelar dijadikan Pratik makelar dan harga sudah dinaikkan.

Peneliti juga mewawancarai bapak misan selaku penjual yang pernah menjual sepeda motor lewat makelar yaitu sebagai berikut:

“begini dek, saya pernah menjual sepeda motor pada makelar kalau yang saya inget saya menjual sepeda motor lewat makelar ada sekitaran 3 sepeda motor, pertamanya saya tidak tau bahwa saya menjual sepeda motor lewat makelar, yang saya tau pas waktu sepeda saya diatas namakan makelar padahal saya sudah kasih harga pasaran eh tau-taunya laku pada makelar dan makelar memangkan harga diatas harga saya. Dan berhubung saya belum tau waktu itu malah saya memberi sebagian kepada makelarnya, berhubung saya kasihan karena sudah menjualkan sepeda saya maka saya kasih upah itung-itung buat bensin dan makan. Ternyata beliau dapat keuntungan sendiri, tapi rata rata makelar memang begitu cara mainnya, iya mau gimana lagi.⁶⁸

Demikian hasil wawancara dengan bapak misan selaku pemilik asli sepeda motor, bapak misan tidak tau menau bahwasannya barang yang dijual melalui makelar sudah diatur harga jualnya oleh makelar tanpa sepegetahui bapak misan, sehingga keuntungan yang diperoleh makelar dua kali lipat.

Selanjutnya peneliti juga mewawancarai bapak salim selaku pembeli sepeda motor lewat makelar, yakni sebagai berikut:

“saya pernah membeli sepeda motor lewat makelar dan berhubung saya tidak mengetahui bahwa sepeda yang dijual oleh makelar sudah dinaikkan harganya, saya memberikan upah pada makelar, dan seminggu kemudian sepeda yang dibeli kepada makelar ternyata bunyinya kasar, padahal waktu dibeli bunyi sepeda tersebut bunyinya halus berhubung saya penasaran saya sorenya langsung nyari makelar di pasar kolpajung, dan langsung saya ajukan complain, ternyata respon makelar tidak mau bertanggung jawab dengan alasan karena sepeda yang saya beli sudah mencapai seminggu, jadi saya langsung bawa kebengkel ternyata pihak bengkel mengatakan kalau mesinnya itu sudah

⁶⁸ Bapak Misan Selaku Penjual Sepeda Motor. Wawancara Langsung. (26 Mei 2022)

tidak bagus distulah saya muncul yang namanya nyesel. Karna makelar sudah tidak jujur.⁶⁹

Dari hasil wawancara diatas tersebut makelar sudah tidak jujur dalam menjual dan tidak ada niatan baik dalam mengatasi complain. sehingga pembeli merasa menyesal,

b. Bagaimana Pratik Makelar Dalam Melakukan Transaksi Sepeda

Motor Dipasar Kolpajung Pamekasan Dalam Persepektif Islam

Berdasarkan pertanyaan di atas maka peneliti mewawancarai bapak samsuddin selaku makelar dan dikaitkan dengan prinsip jujur dan amanah berikut wawancaranya yaitu:

“saya menjadi makelar hampir ada lah kalau 10 tahun, disini saya menjual sepeda motor dalam tiap bulan itu iya bisan dibilang laku satu sampai tigaan karena sepi pembeli jadi agak mulai mengurangi pemasukkan, kalau misalnya ada pembeli yang pernah beli sepeda sama saya lalu complain sama saya langsung dimusyawarahkan, kasian saya tidak seperti yang lainnya yang lepas tanggung jawab, cara saya menjual sepeda motor itu, pertamanya saya beli punya tetangga saya dengan harga yang lumayan murah, habis itu saya perbaiki kayak di modif biar kelihatan bagus terus sama saya dijual lagi dengan harga terjangkau alhamdulillah upah yang diterima lumayan banyak, begitu saya cara mengambil keuntungannya dek.”⁷⁰

Berdasarkan dari hasil wawancara diatas maka disimpulkan bahwa makelar dalam.

Menjual sepeda motor tidak jujur dan amanah serta ada unsur kecurangan yang makelar lakukan, selanjutnya dikaitkan dengan prinsip Beritikad baik menurut bapak samsuddin selaku makelar beliau mengatakan yakni sebagai berikut:

“saya selaku makelar disini dek, kalau saya menjual sepeda motor itu, kadang kan saya tidak punya barang dagangan iya,

⁶⁹ Bapak Salim Selaku Pembeli. Wawancara Langsung. (26 Mei 2022)

⁷⁰ Bapak Samsuddin. Selaku Makelar wawancara langsung. (26 Mei 22)

kadang saya menjual barang dagangan punya temen saya, lalu sama saya dijadikan Pratik jual beli kalau misalnya ada calon pembeli yang kebetulan mencari sepeda yang dibutuhkan, saya itu mendapatkan upah dengan cara menaikkan harga tanpa sepegetahuan temen saya dan tanpa sepegetahuan calon pembeli, tapi sekarang calon pembeli sudah mulai mengerti kalau membeli sepeda motor lewat makelar itu sudah dinaikkan harganya.⁷¹

Dari hasil petikan diatas maka dapat disimpulkan bahwa bapak samsuddin dalam menjual sepeda motor mengambil keuntungan tanpa sepengetahuan dari dua belah pihak. Selanjutnya dikaitkan dengan prinsip kesepakatan, berikut hasil wawancara dengan bapak samsuddin terkait dengan prinsip kesepakatan yakni sebagai berikut:

“sebelum saya menjual sepeda motor dek, saya terlebih dahulu ssebelum barang yang sudah saya jual deal saya pasti melakukan yang namanya kesepakatan, karena saya dek, mengambil keuntungan itu dari dua belah pihak jadi kalau ada calon pembeli saya tanyakan terlebih dahulu sepakat tidak kalau saya minta uang tambahan begitu.,⁷²

Berdasarkan hasil wawancara dari bapak samsuddin beliau mengatakan menjalin kesepakatan tersebut sebelum melakukan transaksi.

Selanjutnya wawancara kepada bapak samsuddin dikaitkan dengan prinsip kemitraan beliau menyatakan sebagai berikut:

“menjadi seorang makelar itu mudah, namun seiring berjalannya waktu sekarang makelar itu sudah tidak dipercayai oleh masyarakat, karena cara mengambil menaikkan harga terlalu tinggi terus dibilang barang dagangan tidak oke da nada yang beranggapan kalau membeli sepeda kepada makelar itu dibohonggi.,⁷³

Maka dapat disimpulkan dari wawancara diatas bahwasannya, kemitraan yang harus dimiliki oleh makelar sudah tidak dipercaya oleh

⁷¹ Bapak Samsuddin. Selaku Makelar Wawancara Langsung. (26 Mei 22)

⁷² Bapak Samsuddin. Makelar Sepeda Motor. Wawancara Langsunng. (26 Mei 2022)

⁷³

pembeli hal ini diperkuat oleh hasil wawancara bapak samsuddin selaku makelar dipasar kolpajung.

Pertanyaan yang sama diperkuat oleh bapak abdurrahman selaku makelar beliau mengatakan yakni sebagai berikut:

“kalau menjual sepeda motor dipasar kolpajung banyak banget yang nawar, namun yang jadi beli kadang iya cuma satu, saya menjadi makelar hampir 5 bulanan lebih, cara saya menjual sepeda motor bukan hanya di pasar kolpajung tetapi saya juga memasarkan sepeda motor lewat facebook karena sekarang kan sangat canggih yang namanya tecnologi, disini saya mengambil keuntungan kalau di pasar kolpajung iya Cuma meminta kepada calon pembeli karena saya beda dengan makelar yang ada di pasr ini, saya tidak tegaan kalau menaikkan harga . jadi saya hanya meminta upah iya Cuma buat beli bensin dan rokok, cara saya menjual itu saya tawarkan kepada pembeli dengan spesifikasi begini-begini, setelah calon membeli sudah sepakat barulah kami mekukan transaksi, alhamdulillah selama saya menjadi makelar tidak ada pembeli yang pernah komplain, karena saya menjualnya sesuai kalau barangnya bagus saya bilang bagus, kalau barangnya kurang bagus saya bilang kurang bagus, jadi saya enak tidak pernah menghadapi calon pembeli yang komplain tidak seperti makelar yang laiinya, yang sering mendaatkan komplain.”⁷⁴

Kesimpulannya dikaitkan dengan prinsip jujur dan amanah, bapak Abdurrahman menjual sepeda motor sudah jujur dan amanah, beliau menjual sepeda motor tanpa ada unsur kebohongan dan kecurangan. beliau sudah dipercayai oleh para pembelinya karena bapak Abdurrahman menjual sepeda tanpa ada kebohongan dan kecurangan. Hal ini diperkuat oleh wawancara bapak Abdurrahman selaku makelar.

Selanjutnya wawancara dilakukan kepada bapak supardi selaku makelar, dikaitkan dengan prinsip jujur dan amanah berikut wawancaranya:

⁷⁴ Bapak Abdurrahman. Wawancara Langsung. (26 Mei 2022)

“sebenarnya kalau saya boleh jujur yang namanya makelar dalam menjual sepeda motor itu pasti ada yang tidak jujur, apalagi pas amanah, saya menjadi makelar saja sering bohong pada pembeli karena menjadi makelar itu gampang hanya saja dalam memasarkan atau menjual yang lumayan susah susah gampang. Kalau saya sistem jual belinya iya cepet-cepetan saja, yang penting laku, walaupun upahnya sedikit, prosesnya jual belinya juga gampang tawar-menawar kalau dah sepakat iya langsung transaksi tapi jarang sih, ada pembeli yang complain kan barang yang dibeli juga tidak ori, jadi mungkin pembelinya juga mengetahui yang mau complain.,⁷⁵

Dikaitkan dengan prinsip kejujuran dan amanah beliau menjual sepeda motor tidak jujur dan tidak pernah mendapatkan komplain dari pembeli.

Selanjutnya dikaitkan dengan prinsip itikad baik dalam memasarkan sepeda makelar ssering melakukan penipuan dalam menjual dan mencari pembeli. Wawancara juga dilakukan kepada bapak anton selaku makelar berikut hasil petikan wawancaranya:

“nama saya anton, asal saya dari proppo, saya menjadi makelar sekitaran 1 tahun keatas, upah yang saya terima sebesar 100 sampai 200. Saja saya sering melakukan proses jual beli, iya itung-itung hanya pekerjaan sampinngan menjadi makelar ini, sistem jual belinya saya siapa yang menawar harga tertinggi maka saya lepas walaupun ada calon pembeli yang sebelumnya menawar dengan harga sedang karena disini saya mengejar upah, Alhamdulillah nya saya tidak pernah mendapatkan komplain dari pembeli walaupun saya jualnya tidak jujur apalagi amanah, bagi saya yang penting itu baik sopan kepada pembeli, barulah pembeli merasa nyaman.,⁷⁶

Berdasarkan hasil diatas tersebut dikaitkan dengan prinsip jujur dan amanah rata-rata makelar tidak memiliki prinsip jujur pada diri makelar. Namun makelar hanya memiliki prinsip kesepakatan sebelum bertransaksi. Namun hal serupa juga di tanyakan kepada bapak bagus

⁷⁵ Bapak Supardi. Wawancara langsung. (26 Mei 2022)

⁷⁶ Bapak Anton. Wawancara langsung. (26 Mei 2022)

selaku pembeli sepeda motor di pasar kolpajung beliau mengatakan sebagai berikut:

“saya pernah membeli sepeda motor lewat makelar, dan saya merasa dibohonggi, jujur saya menyesal, lebih baik saya membeli dideler dari pada beli lewat makelar, walaupun sistem belinya mudah akan tetapi makelar menutupi kecacatan dari sepeda yang saya beli, saya beli sepeda motor nyampek 5 hari knalpotnya seperti orang merokok, setelah saya nanya-nanya pada temen ternyata mesinnya sudah rusak harus diperbaiki katanya, saya mencoba melakukan komplain ternyata saya malah dimarahin balik, bukannya direspon, bilanganya si makelar saya menjual itu bukan sama gransinnya. Jika sepeda yang dibeli rusak ditangan pembeli setelah transaksi maka itu bukan tanggung jawab saya lagi.⁷⁷

Berdasarkan kesimpulan yang didapat dari hasil wawancara pembeli dikaitkan dengan prinsip jujur dan amanah. Makelar sudah tidak jujur serta amanah, dan kurangnya menjalin kesepakatan, serta kemintraan yang harus dimiliki oleh makelar, sehingga pembeli merasa dibohonggi dan menyesal telah membeli sepeda motor lewat makelar, kurangnya memiliki itikad baik. Hal serupa juga di tanyakan kepada bapak safi“i selaku orang yang pernah membeli sepeda lewat makelar berikut hasil wawancaranya:

“berhubung saya punya temen yang menjadi makelar, temen saya yang menjadi makelar namanya bapak Tolak jadi saya tidak perlu repot-repot kepasar kolpajung jika mau membeli sepeda, saya hanya tinggal menelvon temen saya dan mengatakan saya ingin membeli sepeda dengan merk supra, nanti temen saya itu memberi kabar kalau sepeda yang saya pesan sudah ada dengan harga segini, setelah saya menyetujui, barulah temen saya mengantarkan sepeda nya kerumah saya, alhasil Alhamdulillah sudah beberapa kali saya beli sepeda keteman saya tidak pernah mengewakan dan tidak pernah diraguakan lagi, selain mesinnya masih oke, barangnya juga lumayan bagus, dan saya langsung memberikan uang imabalan kepada temen saya sebagai bentuk rasa terima kasih, iya saya berinya Cuma sekedar 200. Saya

⁷⁷ Bapak Bagus Selaku Pembeli. Wawancara langsung. (26 Mei 2022)

tidak pernah melakukan komplain karena barangnya bagus, jadi bingung mau komplain apa. Kan begitu.,⁷⁸

dikaitkan dengan beberapa prinsip prinsip makelar dapat dikatakan bahwasannya makelar yang bernama saudara bapak Tolak sudah mempunyai keempat dasar tersebut. Sehingga sudah dipercayai oleh saudara bapak Safi'i.,:

B. Temuan Peneliti

1. Bagaimana Pratik Makelar dalam Melakukan Transaksi Sepeda Motor dipasar Kolpajung Pameknasan
 - a. makelar dipasar kolpajung makelar mengambil upah dari dua belah pihak, dan makelar tidak bertanggung jawab apabila ada pembeli yang complain.
 - b. Cara mengambil keuntungan yaitu dari mulai menaikkan harga dagang dan dari pembeli yang melakukan complain misalnya ada kerusan lalu diperbaiki.
 - c. keuntungan yang diperoleh makelar dalam sekejap bisa mencapai 1.500.000. dan bapak umar mengetahui bahwa sepeda yang dijual kepada makelar dijadikan Pratik makelar dan harga sudah dinaikkan,
 - d. makelar sudah tidak jujur dalam menjual dan tidak ada niatan baik dalam mengatasi complain. sehingga pembeli merasa menyesal,

⁷⁸ Bapak Safi'i Wawancara Langsung. (26 Mei 2022)

- e. Pratik makelar dalam transaksi sepeda motor menurut bapak kardi sangatlah gampang hanya memerlukan surat-surat STNK. BPKB. Serta KTP. Namun beliau mengatakan bahwa makelar sudah mengerti jika membeli sepeda motor lewat makelar harga sudah mulai dinaikkan.
2. Bagaimana Pratik Makelar Dalam Melakukan Transaksi Sepeda Motor Dipasar Kolpajung Pamekasan Dalam Persepektif Ekonomi Islam
 - a. makelar dalam Menjual sepeda motor tidak jujur dan amanah serta ada unsur kecurangan yang makelar lakukan,
 - b. dengan beberapa prinsip prinsip makelar dapat dikatakan bahwasannya makelar yang bernama saudara bapak Tolak sudah mempunyai keempat dasar tersebut. Sehingga sudah dipercaya oleh saudara bapak Safi'i.,: bedasarkan hasil wawancara di atas,
 - c. makelar tidak memiliki prinsip jujur pada diri makelar. Namun makelar hanya memiliki prinsip kesepakatan sebelum bertransaksi,
 - d. dikaitkan dengan prinsip jujur dan amanah. Makelar sudah tidak jujur serta amanah, dan kurangnya menjalin kesepakatan, serta kemintraan yang harus dimiliki oleh makelar, sehinnnga pembeli merasa dibohonggi dan menyesal telah membeli sepeda motor lewat makelar, kurannya memiliki itikad baik.

C. Pembahasan

Pada bagian ini peneliti akan memaparkan hasil dengan jelas mengenai tentang beberapa hal yang berkaitan dengan temuan hasil penelitian yang telah di peroleh berdasarkan data peneliti dari hasil observasi., wawancara, serta dokumentasi yang di peroleh, beberapa hasil penelitian yang di laporkan dalam penelitian tentang “ Analisis Pratik Makelar Dalam Transaksi Sepeda Motor Di Pasar Kolpajung Pamekasan Dalam Perspektif Ekonomi Islam” sebagai berikut:

1. Pratik Makelar Dalam Melakukan Transaksi Di Pasar Kolpajung

Istilah Makelar adalah sebagai perantara dalam perdagangan untuk menjualkan atau membelikan barang atas nama orang lain, sehingga memperoleh yang namanya imbalan atau bisa disebut dengan upah atas jasanya. Makelar atau juga yang bisa disebut (Samsarah) juga bertanggung jawab apabila ada keluhan dari pembelinya.⁷⁹

Transaksi secara umum dapat diartikan sebagai suatu kegiatan yang melibatkan paling sedikit dua belah pihak, diantaranya pembeli dan penjual yang mana saling melakukan pertukaran, transaksi pertukaran disini maksudnya adalah suatu transaksi yang diperoleh melalui proses atau perbuatan memperoleh suatu dengan memberikan sesuatu.⁸⁰di dalam islam telah mengatur tata cara jual beli. Yang mana jual beli dapat di lakukan oleh para makelar dengan calon pembeli dan penjual. Supaya transaksi berjalan

⁷⁹ Ansonora Bussiness school, Diakses Dari <https://www.Ansoruna.com>. Pada tanggal 25 April 2021 pukul 11:30

⁸⁰ Baiq ismiati.sapi'I. Imam ansri. *Transaksi dalam ekonomi Islam*. (Maret 2022), Cet ke-1. Hlm-1.

dengan lincer maka para penjual maupun pembeli serta makelar harus ada kesepakatan terlebih dahulu. Supaya tidak ada. Kesalahpahaman.

Dalam Pratik transaksi sepeda motor di pasar kolpajung yang dilakukan para makelar dan pembeli yaitu sudah sesuai. Yakni ada sebuah kesepakatan terlebih dahulu dari segi upah. Dan harga serta lain-lain..ketika ada calon pembeli yang ingin membeli sepeda motor maka makelar langsung menanyakan jenis sepeda motor apa yang di cari. Dan setelah calon pembeli memberi tahu jenis sepeda motor yang di cari maka makelar langsung menawarkan sepeda tersebut. Dengan spesifikasi keadaan sepeda motor yang sangat bagus tidak ada cacat sedikitpun serta Tahun. Motor.dan juga harga. Setelah itu.para penjual atau pembeli langsung menawar harga yang di pasang makelar. Barulah kemudian setelah kedua belah pihak saling cocok langsung melakukan transaksi nya. Dengan cara makelar menyiapkan BPKB. Serta STNK. KTP. Dan Kwitansi pembeliannya. Lalu pembeli menyiapkan uang nya kemudian terjadilah yang namanya tukar menukar barang.

Berdasarkan penelitian. Pratik makelar dalam transaksi sepeda motor di pasar kolpajung tidak sesuai dengan perspektif ekonomi islam. Karena pihak makelar mengambil keuntungan tanpa sepegetahuan pembeli. Dan terkadang mengambil upah dari dua belah pihak, apabila ada pembeli yang kemudian hari ingin complain karna ada kerusakan maka makelar tidak bertanggung jawab dengan beralasan barang yang dibeli kemaren masih bagus. Dan barang barang rusak setelah dibeli. Berarti bukan tanggung jawab saya. Ucapan makelar mayoritas makelar mengambil keuntungan mulai harga

Rp. 350.000, sampai harga Rp. 1.350.000, sesuai dengan tahun sepeda dan merk sepedanya,

2. Pratik Makelar Dalam Transaksi Sepeda Di pasar kolpajung Dalam Perspektif Ekonomi Islam

Berdasarkan dalam transaksi pasti ada yang namanya jual beli termasuk transaksi yang dilakukan oleh makelar. Makelar dalam bertransaksi merupakan penengah antar pihak penjual serta pembeli supaya transaksi tersebut berjalan dengan lancar. Maka penjual dan calon pembeli terlebih dahulu harus sama-sama saling ada kesepakatan bersama. Supaya transaksi dikatakan sah maka harus ada kedua belah pihak, transaksi yang dilakukan di pasar kolpajung dengan kedua belah pihak baik dari pihak pembeli maupun pihak penjual.

Dalam hal bertransaksi maka diperlukan adanya kesepakatan bersama. Hal ini dapat diperkuat oleh para makelar dalam bertransaksi dalam menjelaskan kepada calon pembeli. Bahwasannya kondisi sepeda motor tersebut sangat bagus. serta. Jenis mesin. Bagus dengan harga murah dan tahun motor yang muda.. Kemudian para penjual atau pembeli barulah menawar atau bernegosiasi baru makelar atau pembeli itu muncul sebuah kesepakatan. dalam transaksi nya makelar di pasar kolpajung banyak yang mengambil keuntungan tanpa sepengetahuan pembeli maupun pemilik barang. Untuk meraup keuntungan dari kedua belah pihak. transaksi makelar yang dilakukan dengan calon pembeli tidak diketahui oleh makelar lainnya.

Berdasarkan hasil penelitian. Di kaitkan dengan prinsip Amanah yaitu terjadi ketika makelar menjual dengan memanipulasi harga yang mulai

dinaikkan serta menutupi kecacatan barang tersebut dari calon pembeli dan pemilik barang..

Prinsip kejujuran dalam Pratik transaksi sepeda motor di pasar kolpajung juga sangat kurang. Serta ada unsur kecurangan yang makelar lakukan. sehingga menimbulkan merugikan pembeli. Maka hal ini tidak sesuai, karena makelar menaikkan harga tanpa sepegetahuan pemilik barang dan calon pembeli dan sering melakukan kecurangan harga. Spesifikasi mesin. Dan lain sebagainya,

Dikaitkan dengan sikap beritikad baik Pratik makelar dalam bertransaksi di pasar kolpajung juga sangat kurang, dikarenakan sebagian besar dari makelar yang ada di pasar kolpajung tersebut dalam memasarkan dan mencari barang kebanyakan berbohong dan curang baik dalam bentuk pengupahan maupun curang dalam bentuk memasarkan sepeda motor. namun hal ini disebut maklum dalam melakukan kecurangan praktek pe makelar. an berhubung pembeli maupun calon penjual tidak mengetahui bahwasannya makelar banyak kebohongannya yang ditutupin serta mempunyai cara tersendiri dalam mengambil keuntungan.. banyak calon pembeli yang menggunakan jasa makelar ketika ingin membeli sepeda motor di pasar kolpajung di sebabkan karena kurangnya pengetahuan tentang sepeda motor dan di nilai juga lebih mudah. walaupun sangat minim sekali prinsip kejujurannya.

Selanjutnya dikaitkan dengan sikap kemitraan seorang makelar yang ada di pasar kolpajung. Yang seharusnya makelar dipercayai oleh calon pembeli maupun penjual sekarang malah sedikit dikarenakan orang-orang

lebih memilih mencari sepeda lewat sosial media seperti facebook alasannya karena lebih nyaman dan membelinya juga tanpa melalui perantara makelar.

Pelanggaran yang sering terjadi dalam Analisis Pratik makelar Dalam Transaksi I Pasar Kolpajung ketika di tinjau lebih lanjut lagi. Peneliti juga menemukan yang tidak sesuai dengan unsur-unsur makelar yang mana unsur-unsur tersebut ada penjual. Perantara. Pembeli dan upah. Disini makelar yang ada di pasar kolpajung yakni melanggar dalam sistem pengupahan. Upah yang seharusnya di sepakati di awal oleh makelar dan pemilik barang itu seharusnya menjadi upah nya makelar. Bukan berarti makelar mendapatkan upah dari pembeli dan pemilik barang dalam artiaan. hasil yang diperoleh dari penjualan sepeda motor bisa saja didapatkan dari menaikkan harga tanpa sepegatahuan pembeli dan penjualan barang sepeda tersebut.

Para penjual maupun pembeli meminta bantuan makelar untuk menjualkan sepeda nya dengan harga yang sesuai dengan kehendaknya. Akan tetapi dalam praktk jasa kemakelarannya. Makelar ttelah mengambil keuntungan dari penjualan sepeda motor tanpa sepegetahuan orang-orang yang ingin membeli sepeda motor daserta menaikkanbeberapa harga tersebut untuk di ambil sendiri. Tanpa sepegetahuan pemilik barang. Padahal jika mengacu pada perjanjian kedua belah pihak di awal tidak demikian. Hal ini di lakukan oleh makelar untuk mendapatkan keuntungan yang besar