

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Konteks Penelitian	1
B. Fokus Penelitian.....	8
C. Tujuan Penelitian	8
D. Kegunaan Penelitian	8
E. Definisi Istilah	10
F. Kajian Penelitian Terdahulu	11
BAB II KAJIAN TEORI	16
A. Strategi Pemasaran.....	16
1. Pengertian Strategi	16
2. Pengertian Pemasaran	16
3. Strategi Pemasaran	17

B. Segmenting, Targeting, dan Positioning.....	17
1. Segmenting	17
2. Targeting	18
3. Positioning	19
C. Manajemen Pemasaran	21
D. Marketing Mix.....	21
1. Produk (<i>product</i>).....	22
2. Harga (<i>price</i>).....	26
3. Promosi (<i>promotion</i>)	31
4. Tempat (<i>place</i>)	32
E. Penjualan	34
F. Kartu seluler (<i>Sim Card</i>).....	34
BAB III METODE PENELITIAN	36
A. Pendekatan Dan Jenis Penelitian.....	36
B. Kehadiran Peneliti.....	36
C. Lokasi Penelitian.....	37
D. Sumber Data.....	37
E. Prosedur Pengumpulan Data	38
F. Analisis Data	43
G. Pengecekan Keabsahan Data.....	44
H. Tahap-Tahap Penelitian	47
BAB IV PAPARAN DATA, TEMUAN PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	49
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	49
B. Paparan Data	52

C. Temuan Penelitian	59
D. Pembahasan.....	61
BAB V PENUTUP.....	72
A. Kesimpulan	72
B. Saran	73
DAFTAR PUSTAKA	74
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	78
LAMPIRAN-LAMPIRAN	79